



Llave del Progreso

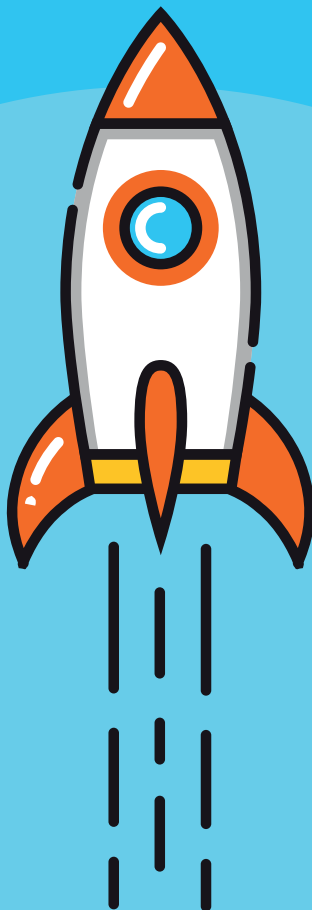
Instituto Nacional
de Aprendizaje



Banca para el
Desarrollo
S B D

¡IMPORTANTE!

El SBD apoya
proyectos que sean viables
técnica y financieramente.



APORTE DEL INA

La institución brinda servicios
de capacitación a las empresas.

Impulso para su empresa

Ya sea que quiera comenzar su propio negocio o mejorar el que ya posee, el Sistema de Banca para el Desarrollo (SBD) es un gran apoyo para las mipymes

Sistema de Banca para el Desarrollo

Para comenzar su negocio

o perfeccionar el que ya tiene

Los recursos se otorgan a mipymes que se dedican a distintas actividades productivas

¿Tiene una pequeña empresa y quiere ampliarla, por lo que necesita invertir en la compra de más materiales y equipo?

¿Ha laborado muchos años en un negocio ajeno, cuenta con la experiencia necesaria y ahora anhela montar uno propio?

Si se identifica con la primera situación, ya sea que posea un micronegocio o una empresa pequeña, la posibilidad de acceder a fondos para crecer y ser más exitoso está ahí, a su alcance.

Si el segundo escenario se le hace familiar, pues sueña con alcanzar la independencia y fundar su propia empresa, obtener ese financiamiento que requiere es

Existen varias herramientas de apoyo dentro del Sistema de Banca para el Desarrollo, tales como financiamiento, avales y servicios de capacitación que potencien las habilidades empresariales.

perfectamente posible.

La solución se llama SBD

La manera de alcanzar esos recursos es por medio del Sistema de Banca para el Desarrollo (SBD), que ofrece préstamos con tasas de interés más atractivas comparadas con las que comúnmente puede encontrar en los bancos. Y, por si fuera poco, brinda otras facilida-

des, como asesoría técnica.

Seguidamente, le explicamos el ABC de este programa:

A) Orígenes

Hace dos años se aprobó la Ley del Sistema de Banca para el Desarrollo, que promueve la creación y el fortalecimiento de las micro, pequeñas y medianas empresas de distintas actividades productivas, por medio de financiamiento y servicios de desarrollo empresarial.

Esta legislación también tiene un interés en respaldar a:

- Grupos de mujeres con emprendimientos.
- Grupos de jóvenes.
- Poblaciones indígenas y otras minorías étnicas.
- Personas con discapacidad, entre otros sectores.



VIABILIDAD ES INDISPENSABLE

Es importante entender que el SBD apoya aquellos proyectos que sean viables.

¿Qué?

Viable significa que es posible ejecutarlos exitosamente, pues tienen potencial técnico y económico. No puede ser un proyecto o idea sin pies ni cabeza.

¿Cómo?

Para determinar cuán exitoso será el negocio, un operador financiero avalado por el Sistema (sea una entidad o un banco) debe realizar una evaluación de la iniciativa que se quiere desarrollar.

Revise los requisitos

Pasos para

obtener un crédito

Las personas emprendedoras también reciben asesoría

Si usted es un emprendedor o pertenece a un grupo de emprendedores, o tiene una microempresa o un pequeño negocio que se dedica a actividades agropecuarias, comerciales, industriales o de servicios, puede solicitar financiamiento del Sistema de Banca para el Desarrollo (SBD).

También son beneficiarios del Sistema todos aquellos modelos asociativos empresariales y de microcrédito.

B) Que sea realizable

Si desea optar por un crédito, es fundamental que cumpla con los requisitos por la Ley del Sistema de Banca para el Desarrollo. Igualmente, debe satisfacer los requerimientos de los operadores financieros acreditados (bancos u otro tipo de entidades avaladas).

Además, como se mencionó previamente, el proyecto productivo debe ser viable.

C) Las condiciones

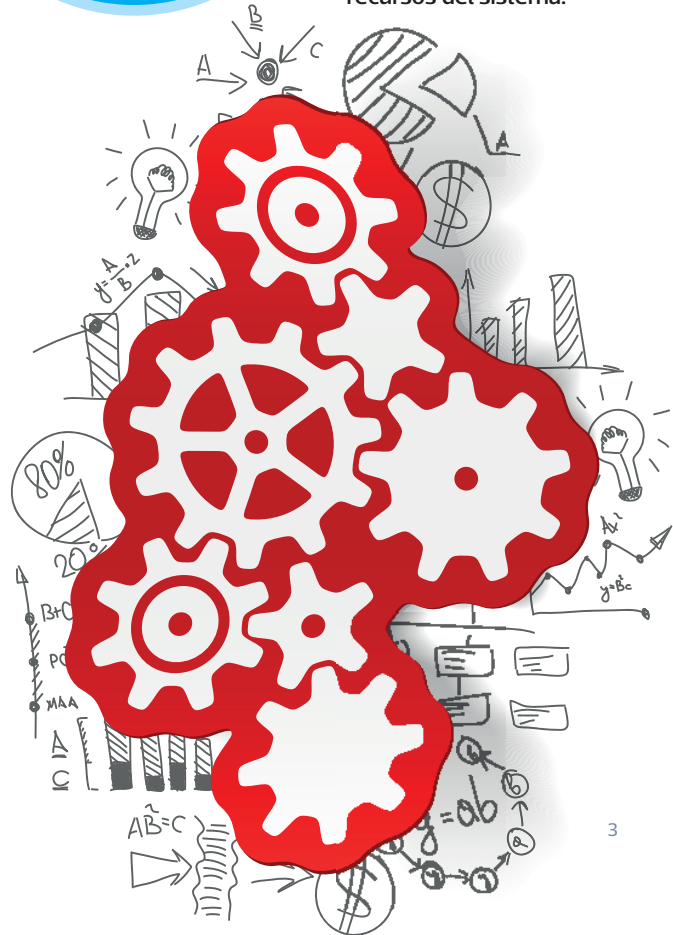
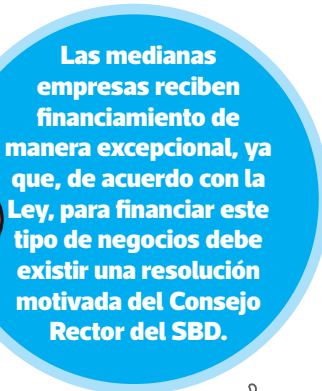
Estos son los pasos que debe seguir si le interesa aplicar por un crédito:

1- Dirijase a un operador financiero que cuente con un programa de financiamiento acorde con la necesidad de crédito de su empresa o proyecto empresarial, y de acuerdo con su ubicación geográfica.

2- El operador financiero debe estudiar si el proyecto que le está presentando es viable.

3- Si el operador acreditado determina que, efectivamente, es posible llevar a cabo su plan, entonces dará trámite a su solicitud de crédito.

4- Si usted requiriese asesoría y capacitación, el SBD cuenta con colaboradores de servicios no financieros, tales como el Instituto Nacional de Aprendizaje (INA), para brindarle respaldo. Estos servicios incluyen asistencia técnica, capacitación y apoyo para el desarrollo de proyectos, y tienen como propósito resolver problemas administrativos o técnicos puntuales.



¿QUÉ SON LOS OPERADORES FINANCIEROS?

R/ Son las entidades financieras autorizadas por el Consejo Rector para brindar recursos del SBD de manera directa o como banca de segundo piso (vea la página 5). Para ello, deben haber cumplido con todos los requisitos para su acreditación y para la autorización de sus programas; asimismo, deben satisfacer las exigencias de control y supervisión establecidas para dar créditos con recursos del sistema.

El aliado de las mipymes

¿Qué papel **cumple el INA?**

La Institución tiene una unidad que promueve la competitividad de las empresas

Capacitación, asesoría técnica y programas de desarrollo empresarial son algunos de los servicios que ofrece el Instituto Nacional de Aprendizaje (INA) a las personas emprendedoras y empresarias impulsadas por el Sistema de Banca para el Desarrollo (SBD).

Acompañamiento

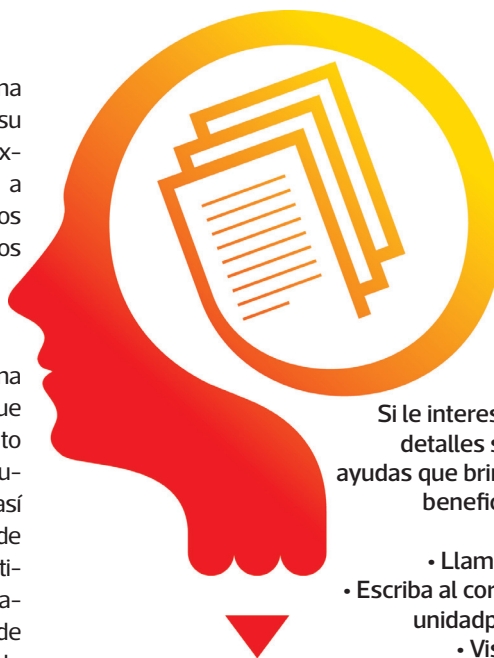
El INA acompaña a quienes reciben financiamiento del SBD y brinda apoyo en diversas áreas a proyectos productivos en cualquiera de las etapas de su ciclo de vida. ¿El fin?: que sean más eficientes y sostenibles.

Con presupuesto

Cada año, el INA destina por lo menos un 15 % de su presupuesto ordinario y extraordinario para atender a los usuarios de los fondos del SBD y cumplir con estos propósitos.

Especialización

Dentro del ente existe una unidad especializada que trabaja en el mejoramiento de la competitividad y vinculación de las empresas, así como el fortalecimiento de emprendimientos productivos por medio de la prestación y la subcontratación de servicios no financieros de desarrollo empresarial.



PÓNGASE EN CONTACTO

Si le interesa conocer más detalles sobre el tipo de ayudas que brinda el INA a los beneficiarios del SBD:

- Llame al 2210-6770
- Escriba al correo electrónico unidadpyme@ina.ac.cr
- Visite el sitio web www.inapymes.com

A un clic de distancia

En la página de Internet www.inapymes.com se encuentra numerosa información sobre los servicios que brinda el Instituto Nacional de Aprendizaje para micro, pequeñas y medianas empresas.

PREGUNTAS FRECUENTES

El sitio ofrece respuestas claras acerca de aspectos técnicos y administrativos.

• Asesorías

Se puede solicitar asesoría en línea.

• Eventos

También viene un calendario con actividades relacionadas con asesoría para pymes.

• Documentos

Ahí se halla material útil para quienes deseen optar por los servicios del INA.



• Anúnciese

En la plataforma digital también es posible dar a

conocer su empresa o el negocio que desea emprender.

Tres fuentes alimentan el SBD

Así opera este programa

Algunos de los recursos provienen de los bancos públicos y otros de entidades privadas

Para que el Sistema de Banca para el Desarrollo (SBD) pueda operar y otorgar préstamos, necesita de recursos que lo hagan funcionar.

Por ello, hay tres fondos por medio de los cuales se financian los proyectos de las personas empresarias y emprendedoras. Conozcámoslos.

1- FIDEICOMISO NACIONAL PARA EL DESARROLLO (FINADE)

Está compuesto por dos fuentes:

a- Fondo de Financiamiento: Brinda recursos a instituciones financieras acreditadas, las cuales colocan el dinero que reciben en otras entidades, y estas finalmente atienden a los beneficiarios de la Ley del Sistema de Banca para el Desarrollo. Esta colocación se conoce como banca de segundo piso.

b- Fondo de Avales y Garantías: Cumple la función de respaldar parcialmente los proyectos viables que no cuentan del todo con una garantía, o bien porque la que tienen no es suficiente para el financiamiento que le otorgará la entidad financiera. Imagine el caso de una persona emprendedora que trabaja de manera independiente y requiere dinero para comprar equipo, pero no tiene ninguna propiedad que garantice el crédito. Este fondo le ayudaría a conseguir el préstamo, pues respondería por la persona ante la ausencia de garantía.

2- FONDO DE CRÉDITO PARA EL DESARROLLO (FCD)

Son recursos que provienen de la banca privada. Se conocen como peaje bancario. El dinero puede ser trasladado a este fondo, o bien la banca privada puede utilizar los montos de manera directa para financiar proyectos en condiciones favorables, de acuerdo con los programas que estén aprobados. En este momento los fondos son administrados por el Banco de Costa Rica y por el Banco Nacional de Costa Rica.

3- FONDO DE FINANCIAMIENTO PARA EL DESARROLLO (FOFIDE)

Corresponde al 5 % de las utilidades o ganancias de los bancos públicos (Banco Nacional de Costa Rica, Banco de Costa Rica, Banco Crédito Agrícola de Cartago y Banco Popular y de Desarrollo Comunal). Cada una de estas entidades tiene la obligación de crear un fondo para la atención de micro, pequeñas y medianas empresas a través de programas previamente aprobados por el Consejo Rector.

BENEFICIOS DEL SISTEMA



- Facilita el otorgamiento de crédito a personas emprendedoras, así como mipymes, por medio de operadores financieros con tasas razonables y en plazos acordes con la naturaleza del negocio.

- Ofrece servicios no financieros y de desarrollo empresarial por medio del INA y otras entidades.
- Otorga avales o garantías a través de los operadores financieros, para las micro y pequeñas empresas que presenten proyectos viables pero con insuficiencia de garantía.

Casos de éxito

De cómo se levanta un gimnasio

La ayuda de fondos provenientes del SBD fue fundamental en el desarrollo de la reconocida cadena Gym 360 Fitness

2006

El comienzo del ejercicio

Krista Serrano es codueña de la franquicia de gimnasios 360 Fitness Costa Rica, junto con su esposo y otra pareja de inversionistas.

Los cuatro asumieron con entusiasmo, orden y perseverancia la inversión en una empresa propia, contó Serrano.

Con recursos personales y créditos comerciales, en 2006 realizaron la apertura del primer gimnasio, en Hacienda Vieja de Curridabat.

2011

Resultados saltan a la vista

Este centro de acondicionamiento fue el pionero y con él aprendieron cómo administrar un negocio relacionado con la cultura física.

Con una empresa floreciente y el conocimiento de cómo hacerlo bien, en 2011 decidieron arriesgarse a instalar el segundo de sus gimnasios.

Antes, investigaron y encontraron la posibilidad de solicitar recursos del Sistema de Banca para el Desarrollo (SBD). Se acercaron al Banco Nacional de Costa Rica, que es un operador financiero



acreditado, y solicitaron el primer crédito por C\$50 millones.

2012

El fortalecimiento del negocio

Con esta suma abrieron un nuevo local en el centro comercial Terramall, situado en el cantón de La Unión, en Cartago.

Gracias a su buena administración y a su buen récord crediticio, en 2012 solicitaron un segundo préstamo por otros C\$50 millones en la misma entidad financiera, y establecieron un nuevo gimnasio en el centro comercial Paseo Metrópoli, en el cantón central de Cartago.

"Banca para el Desarrollo es una excelente opción para

quienes deseen impulsar su negocio, pero quien desee optar por este sistema debe tener un plan, ser ordenado y aprender lo básico de administración", indicó Serrano.

2015

Con músculo financiero

La copropietaria narró que el negocio siguió creciendo con muy buenos resultados, por lo que decidieron expandirse con un local en el centro comercial Paseo de las Flores, en Heredia. Para este establecimiento solicitaron un financiamiento por C\$100 millones, bajo el producto de arrendamiento con Financiera Desyfin. Al igual que los préstamos antes mencionados, esta

entidad utiliza recursos del Fideicomiso Nacional para el Desarrollo (Finade) del SBD.

2016

Fortaleza comprobada

En el caso de este último préstamo, se utilizó para comprar equipo.

"Nuestro buen récord de cumplimiento nos permitió tener acceso a los recursos de Financiera Desyfin, en esta ocasión poniendo a respaldar el préstamo con los mismos equipos", aseguró Serrano. "Sin este apoyo no hubiésemos podido crecer", finalizó.

En este 2016 abrieron un gimnasio más, en el centro comercial City Place en Santa Ana.

Microempresa en San Carlos

Familia invierte en ganado y produce queso

El negocio cuenta con 19 vacas lecheras y vende en su comunidad los productos lácteos que elabora



Jessica Zúñiga, empresaria del sector agropecuario en Monterrey de San Carlos, inició su negocio junto a su esposo, Óscar Quirós, tras recibir un microcrédito de la Fundación Unión y Desarrollo de las Comunidades Campesinas (Fundecoca), con recursos del Sistema de Banca para el Desarrollo (SBD). Uno de sus préstamos fue por C1 millón para comprar un terreno y seis terneras que crecieron "a punta de chupón".

Crecimiento

Hoy, la familia tiene 19 va-

cas lecheras, con sus terneros, y produce queso, el cual comercializa en esa misma comunidad.

Ellos obtuvieron el financiamiento bajo el sistema solidario que aprueba el Comité de Crédito Cantonal.

"La gente toda se conoce, se sabe a quién se le presta y a quién no, porque se sabe quién paga y quién no", afirmó Quirós.

Esta familia ha solicitado financiamiento en seis oportunidades y, hasta la fecha, ha cancelado todas sus deudas.

Impulso decisivo

Los esposos coinciden en que, gracias al SBD y a Fundecoca, han podido alcanzar un sueño, con préstamos realistas acordados con sus posibilidades, pues las tasas de interés son muy bajas.

"Estoy muy agradecida, porque nos han facilitado el dinero. Pero no solo a nosotros, sino a mucha gente con buenas ideas. De otra forma, no hubiéramos podido tener acceso a un crédito en un banco, porque no tenemos las garantías", finalizó Zúñiga.

LAS VENTAJAS DE LOS COMITÉS CANTONALES

Al igual que la familia Quirós Zúñiga experimentó los beneficios de un crédito de carácter comunal, otras familias también tienen la posibilidad de hacerlo gracias a los comités cantonales. ¿Qué son?

Los comités cantonales son organizaciones crediticias que tienen una base comunitaria con una estructura sencilla pero eficiente.

Funcionan gracias al trabajo voluntario en las comunidades y han sido muy exitosos en brindar apoyo crediticio rotativo a las personas de escasos recursos, productores y emprendedores con pequeñas empresas.

Estos comités generalmente operan en zonas rurales dispersas –algunas de difícil acceso– y que tienen entre 400 y 3.000 habitantes.

a que carecen de algunos servicios básicos.

Fuente: Fundecoca.





Tips y Consejos

Que harán tu vida más **Fácil**

Búscalos en Prensa, Radio,
Web y Redes Sociales

Si querés más información del INA
ingresá a www.ina.ac.cr



Liave del Progreso

Instituto
Nacional de
Aprendizaje

¿Conoce cómo puede tener acceso a los recursos del Sistema de Banca para el Desarrollo (SBD)?
A través de entidades financieras, debidamente acreditadas, tales como bancos públicos, privados,
cooperativas de ahorro y crédito, financieras y microfinancieras. Conozca quiénes son en www.sbdcr.com, o al teléfono 2248-16-50
Búsquenos en Facebook como: SBD Costa Rica.